

Die 2013 als Beteiligungsholding gegründete Navigator Capital GmbH mit Sitz in München ist eine auf Unternehmen mit erhöhtem Managementbedarf spezialisierte Private Equity Partnerschaft. Insbesondere ist sie auf den Erwerb defizitärer kleiner und mittelgroßer Unternehmen sowie nicht zum Kernbereich des Verkäufers gehörigen Unternehmensteile mit Strukturierungsbedarf fokussiert. Unser Team aus erfahrenen Transaktions-, Finanzierungs- und Restrukturierungsexperten legt Wert auf die Entwicklung maßgeschneiderter Transaktionsstrukturen und Fortführungskonzepte, welche sowohl die Bedürfnisse und Ängste der Verkäuferseite adressieren als auch mit Nachdruck auf die Steigerung des operativen Erfolgs unserer Portfoliogesellschaften hinwirken.

Zur Stärkung unseres Teams sind wir offen für extrem erfahrene Dealmaker als

## Partner Private Equity (m/f)

As Partner Private Equity übernehmen Sie die alleinige Verantwortung für den Dealflow in Ihren Märkten. Mithilfe Ihres umfassenden Netzwerks generieren Sie im Rahmen unserer Anlagekriterien Leads und managen den gesamten Transaktionsprozess.

### Ihre Aufgaben:

- Dealsourcing über Ihr hervorragendes Netzwerk hinaus
- Übernahme von Verantwortung für den gesamten Transaktionsprozess
- Intelligente Transaktionsstrukturierung sowie überzeugende Vermarktung derselben gegenüber Beratern und Verkäufern
- Leitung und Qualitätssicherung der Due Diligence Prüfung (Machen wir weitgehend selbst)
- Entwicklung und Vermarktung fundierter und überzeugender Fortführungskonzepte
- Überwachung der Carve-out und Restrukturierungsprozesse im Nachgang der Transaktionen
- Erarbeitung von Exit Strategien sowie Leitung der Verkaufsprozesse

### Ihr Profil:

- Erfahrener Private Equity Manager mit unternehmerischer, vertriebsorientierter Persönlichkeit
- Absolute Erfolgsorientierung
- Führungs- und Verhandlungsfähigkeiten
- Anpackender Analytiker mit der Bereitschaft zur Arbeit unter Startup-Bedingungen
- Restrukturierungs- und Operativerfahrung als auch juristisches Wissen sind klar von Vorteil

### Unser Angebot:

Sie werden Mitglied eines jungen, motivierten Teams und erhalten über eine erfolgsorientierte Vergütung sowie einen Anteil am Unternehmen die Möglichkeit, exzeptionell am Gesellschaftserfolg zu partizipieren. Wir pflegen eine offene und teamorientierte Arbeitsatmosphäre und bieten Ihnen einen hohen Grad an strategischer und persönlicher Freiheit und somit die Möglichkeit Ihr Geschäft entlang eigener Ideen zu entwickeln.

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbung unter [hr@navigator-capital.de](mailto:hr@navigator-capital.de). Sie sollte eine Darstellung Ihres (Wert-) Beitrags sowie Ihrer Erwartungen beinhalten und durch einen aktuellen Lebenslauf komplementiert werden.